

Parliamo di competenze, ma prima di entrare nello specifico della tua nicchia, devi indagare su di te!

Chiedi Agli altri in cosa sei bravo o cosa ti riesce bene

Fai una lista di 5-10 amici e/o clienti.

Oggetto / primo messaggio: Mi dai una mano?

Ciao [Nome],

Sto creando un nuovo progetto e vorrei sapere quali sono le abilità in cui pensi che io sia veramente bravo. Che ne dici di darmi una mano rispondendo in 2 minuti a queste domande?

Quali sono le mie migliori abilità?

Su cosa pensi che posso aiutarti alla grande? ☑

(3-4 cose che ti vengono in mente)

Quali sono le mie debolezze?

In cosa credi che non riesca proprio ad aiutarti? ☑

(3-4 cose che ti vengono in mente)

Qual è la mia MIGLIORE abilità?

In cosa credi sia il migliore in assoluto?

E adesso veniamo alla nicchia....

Quali competenze mi mancano per comunicare specificamente con la mia nicchia?

Conosco qualcuno che ha già quelle competenze o ha già risolto il mio problema?

Come ha fatto?

Cosa fa per risolverlo?

Posso “copiare” il suo metodo per risolvere il mio problema?

Fai una lista di tutte le competenze di cui hai bisogno e che ti vengono in mente per "copiare" la soluzione da chi ha già risolto e sta già risolvendo questo problema per altri

Competenza #1	
Competenza #2	
Competenza #3	
Competenza #4	
Competenza #5	
Competenza #6	

Cosa farai nelle prossime 1-2 settimane per acquisire queste conoscenze? Fai una lista

Azione #1	
Azione #2	
Azione #3	
Azione #4	
Azione #5	
Azione #6	

E adesso parliamo di trasformazione.

Hai individuato la trasformazione più grande, relativa alla tua nicchia?

Ovvero la possibilità di risolvere un problema (il più grande possibile) dello stato attuale della nicchia, per aiutarla a raggiungere lo stato ideale?

Trovane altre. Sempre relative alla nicchia prescelta

Ovvero, Espandi la trasformazione...

Stato Attuale (Problema)	Stato Ideale (Desiderio)