

Email di Follow-up per portare in Call un Candidato Ideale

Questa è l'email da inviare a chi ha compilato il sondaggio della tua ricerca di mercato, per invitarlo a fare una call

NOTE:

- Non fare copia e incolla, scrivilo personalmente e adattalo alla situazione
- Invia dalla tua email personale

Struttura del messaggio:

- Ci sentiamo personalmente?/Risultato (oggetto)
- Parla di sua situazione/risposta specifica e/o complimento
- COME lo puoi aiutare
- Casi di studio / Riprova
- CHIEDI

Oggetto:

- [NOME], vuoi [risultato specifico?]
- Ci sentiamo personalmente?

Messaggio:

Ciao [NOME],

Ho visto **[cosa specifica che lui ha fatto e cu cui complimentarti (es: ho visto che insegni XX da oltre YY anni e molti dei tuoi studenti hanno vinto ZZ)]**

---- Opzione #1 (se hai anticipato nel sondaggio il lancio del nuovo servizio/riapertura porte ecc.)----

Con il nuovo [prodotto/servizio/programma] che ho deciso di lanciare, aiuto **[CHI]** a **[COSA]** con **[COME]**.

---- Opzione #2 (se non hai anticipato con il o non hai inviato prima il sondaggio) ----

Con il nuovo [prodotto/servizio/programma] che ho deciso di lanciare, aiuto **[CHI]** a **[COSA]** con **[COME]**.

Ho dato un'occhiata a quello che fai e ho alcune **[strategie/tecniche/servizi ecc.]** da mostrarti, che sono sicuro ti permetterebbero di **[COSA esterno es: aumentare le tue prestazioni in gara, aggiungere altri XX clienti al mese con meno sforzo ecc.]**

----- Opzionale (se hai casi di studio simili a lui) mettine 1-3 -----

Per esempio **[Nome e Cognome Caso]** **[di sito web/azienda/credenziali oppure descrizione (es: mamma di 3 figli)]** è riuscito a **[COSA con numeri specifici]** in meno di **[ARCO DI TEMPO se c'è]** anche senza **[OBIEZIONE che blocca dall'acquisto]**

Quando saresti disponibile per una **[call/chiacchierata]** veloce?

[TUO NOME]
(metti Anche i tuoi dati di contatto eventualmente)